



REUNIÓN DE COMISIÓN DIRECTIVA

11 DE AGOSTO 2021

VIA ZOOM



> **FECHA:** Miércoles 11 de agosto 2021

> **HORA:** 10 hs

> **MODALIDAD:** Virtual (Plataforma Zoom)

TEMAS

1. Lectura y aprobación del Acta de la reunión anterior.
2. Estado de las exportaciones.
3. Consultas sobre el Informe de Tesorería y Cobranzas enviado vía email.
4. Propuesta de fusión con BAAC.



1.

Lectura y aprobación del Acta de la reunión anterior

Disponible en Back Office WofA



2.

Estado de las Exportaciones

Disponible en Back Office WofA



EXPORTACIONES ARGENTINAS

VINOS FRACCIONADOS,
ESPUMANTES Y GRANELES

Julio 2020 a Junio 2021

Fuente: Área de Innovación Universidad Nacional de Cuyo

SEGMENTOS DE PRECIOS (USD/Caja 9 litros) EN VALOR (Millones de USD)

Vino fraccionado y espumante



SEGMENTOS DE PRECIOS (USD/Caja 9 litros) EN VOLUMEN (Miles de cajas de 9 litros)

Vino fraccionado y espumante



	USD (MIL.)	VARIACIÓN	LITROS (MIL.)	VARIACIÓN	PRECIO PROMEDIO	VARIACIÓN
VINO FRACCIONADO Y ESPUMANTE	805,5	▲ 5,8%	235,6	▲ 10,6%	3,42	▼ -4,4%
VINO A GRANEL	87,4	▲ 2,9%	153,6	▼ -22,5%	0,57	▲ 32,8%
TOTAL	892,9	▲ 5,5%	389,2	▼ -5,3%	2,29	▲ 11,4%

TOP 10 MERCADOS EN VOLUMEN (Vino fraccionado tranquilo y espumante)

	USD (MIL.)	PARTICIPACIÓN	VARIACIÓN	LITROS (MIL.)	PARTICIPACIÓN	VARIACIÓN
Estados Unidos	233,5	29,0%	▼ -1,9%	56,5	24,0%	▲ 3,0%
Brasil	92,7	11,5%	▲ 39,2%	39,2	16,6%	▲ 67,9%
Reino Unido	96,1	11,9%	▼ -4,2%	28,3	12,0%	▼ -0,1%
Paraguay	16,7	2,1%	▲ 10,8%	14,5	6,2%	▼ -16,3%
Canadá	58,1	7,2%	▼ -8,2%	13,3	5,6%	▼ -13,3%
Países Bajos	32,2	4,0%	▲ 8,2%	8,9	3,8%	▲ 5,8%
México	24,1	3,0%	▲ 24,6%	7,5	3,2%	▲ 38,0%
China	21,8	2,7%	▲ 10,1%	5,5	2,3%	▲ 13,7%
Colombia	14,3	1,8%	▲ 32,6%	4,9	2,1%	▲ 44,7%
Rusia	11,0	1,4%	▲ 17,1%	4,4	1,9%	▲ 12,7%
Resto	205,1	25,5%	▲ 8,4%	52,6	22,3%	▲ 10,1%
TOTAL	805,45	100,0%	▲ 5,8%	235,6	100,0%	▼ -4,4%

TOP 10 MERCADOS EN VOLUMEN (Vino a granel)

	USD (MIL.)	PARTICIPACIÓN	VARIACIÓN	LITROS (MIL.)	PARTICIPACIÓN	VARIACIÓN
China	9,7	11,1%	▲ 36,2%	31,7	20,6%	▲ 1,2%
Canadá	12,5	14,3%	▲ 7,0%	26,8	17,4%	▼ -10,8%
Reino Unido	19,5	22,4%	▲ 45,1%	25,8	16,8%	▲ 70,2%
Estados Unidos	13,0	14,8%	▲ 55,1%	16,3	10,6%	▲ 77,5%
México	3,2	3,6%	▲ 34,2%	11,9	7,8%	▲ 27,5%
Alemania	3,5	4,0%	▲ 3,3%	5,5	3,6%	▲ 52,6%
República Checa	1,3	1,4%	▼ -9,9%	4,4	2,8%	▼ -32,9%
Australia	2,3	2,7%	▲ 13,1%	4,2	2,7%	▲ 79,4%
Francia	2,1	2,4%	▼ -9,6%	2,8	1,8%	▼ -9,8%
Dinamarca	2,4	2,7%	▲ 27,3%	2,6	1,7%	▲ 4,8%
Resto	18,0	20,6%	▼ -39,8%	21,5	14,0%	▼ -72,4%
TOTAL	87,4	100,0%	▲ 5,8%	153,6	100,0%	▼ -4,4%

3.

Administración Informe Tesorería y Cobranzas



ADMINISTRACIÓN

Informe de Tesorería



INFORME DE TESORERIA AL 31-07-2021 (Expresado en \$ y U\$S)

T.C.

96,49

	\$	U\$S
1) SALDOS INICIALES AL 30-04-2021		
Efectivo en pesos	903.597	9.365
Valores a Depositar	8.914.417	92.387
Banco Comafi	852	9
ICBC Wofa CC\$	7.081.191	73.388
ICBC Cuenta Inversión	46.805.642	485.083
Inversión SBS	14.198.223	147.147
ICBC Wofa CC U\$S	553.782	5.739
ICBC Jersey	9.614.214	99.639
Total Saldos Iniciales	88.071.919	912.757
2) INGRESOS		
Efectivo en pesos	92.060	954
Valores a Depositar	26.240.797	271.954
Banco Comafi	-	-
ICBC Wofa CC\$	81.114.847	840.655
ICBC Cuenta Inversión	2.565.620	26.589
Inversión SBS	793.649	8.225
ICBC Wofa CC U\$S	-	-
ICBC Jersey	-	-
Total Ingresos	110.806.973	1.148.378



ADMINISTRACIÓN

Informe de Tesorería

3) EGRESOS

Efectivo en pesos	32.855	341
Valores a Depositar	25.934.312	268.777
Banco Comafi	852	9
ICBC Wofa CC\$	76.910.056	797.078
ICBC Cuenta Inversión	-	-
Inversión SBS	-	-
ICBC Wofa CC U\$S	1.644	17
ICBC Jersey	-	-
Total Egresos	102.879.719	1.066.222

4) SALDOS AL CIERRE

Efectivo en pesos	962.803	9.978
Valores a Depositar	9.220.901	95.563
Banco Comafi	-	-
ICBC Wofa CC\$	11.285.983	116.965
ICBC Cuenta Inversión	49.371.262	511.672
Inversión SBS	14.991.872	155.372
ICBC Wofa CC U\$S	552.138	5.722
ICBC Jersey	9.614.214	99.639
TOTAL FONDOS AL 31-07-21	95.999.173	994.913



ADMINISTRACIÓN

Informe de Cobranzas



INFORME COBRANZAS A 11 DE AGOSTO DE 2021

CUOTAS 1 -2 Y 3 DEVENGADAS - VENCIMIENTO 31/01/2021- 31/03/2021 - 31/05/2021

T.C.96,89

	CUOTAS EXIGIBLES	IMPORTE COBRADO	IMPORTE CUOTA BIMESTRAL	% COBRADO DE CUOTA
CRÉDITO DEVENGADO EN PESOS	\$ 57.163.162	\$ 55.526.884	\$ 57.163.162	97%
CRÉDITO DEVENGADO EN DOLARES	USD 589.980	USD 573.092	USD 589.980	97%
SALDO A COBRAR POR CUOTA EN PESOS	\$ 1.636.278			
SALDO A COBRAR POR EVENTOS EN PESOS	\$ 12.682.319			
TOTAL A COBRAR EN PESOS AL 11/08/21	\$ 14.318.597			



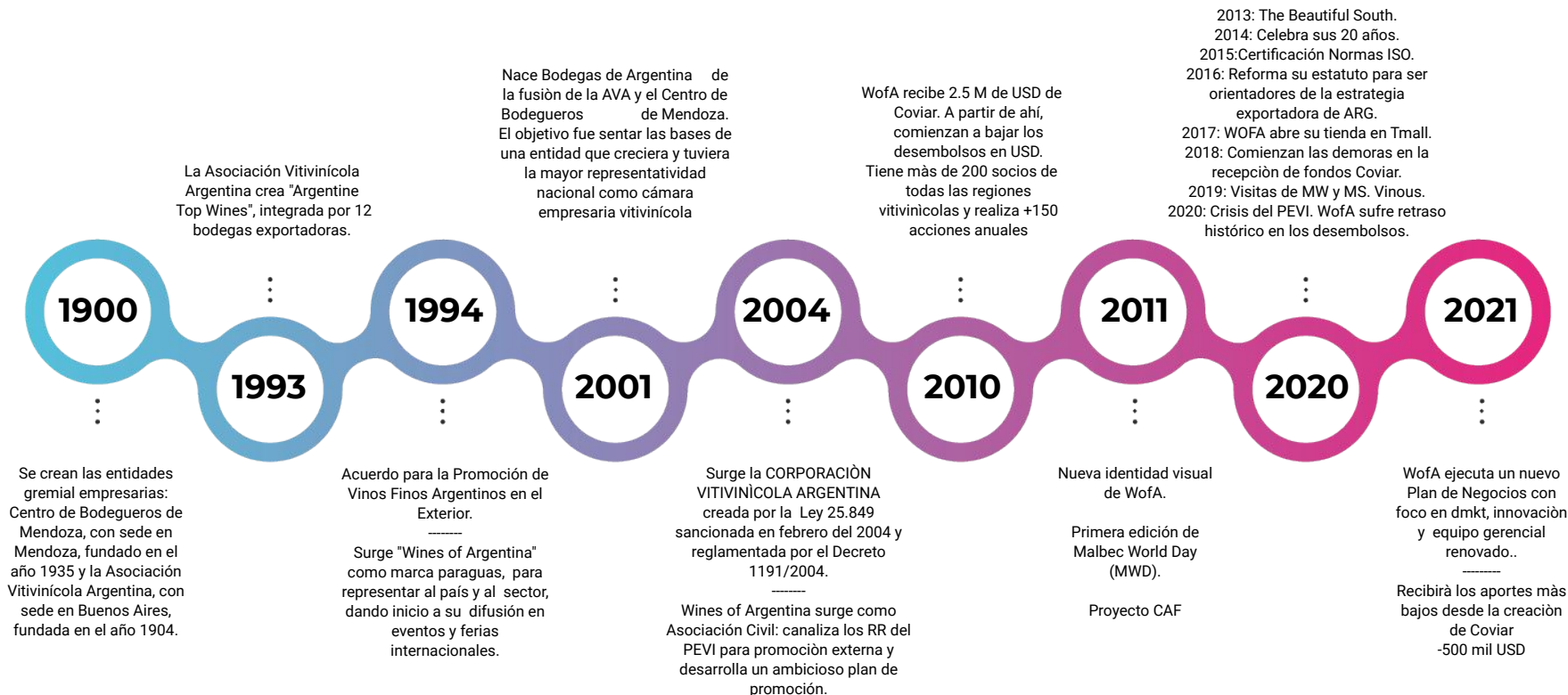
4.

**Propuesta de fusión
con BAAC**



HISTORIA & EVOLUCIÓN INSTITUCIONAL

Proyecto de Fusión con BAAC





DIAGNÓSTICO

Proyecto de Fusión con BAAC

1. Desde el 2012 **se deteriora la relevancia de ARG** como **categoría de vinos**.
2. El **contexto macroeconómico** de ARG es una **barrera formidable**.
3. La inversión en **promoción y** la política de **aranceles** no están direccionadas de acuerdo a las necesidades de la industria.
4. **Crisis de representatividad:** Coviar no encarna la visión de la vitivinicultura argentina.
5. Los esquemas para **fijar prioridades, financiar y ejecutar proyectos** están rotos.
6. El consumo en **mercado interno cae**. No obstante, se continúa con la misma línea de comunicación que ha resultado ineficiente.
7. Las **cámaras de forma individual pierden fuerza** y duplican esfuerzo.
8. La **diversidad de cámaras** provoca **desconcierto** en el sector gobierno.
9. Luego de la pandemia, es **digitalizarse o morir**.



FORTALEZAS

Proyecto de Fusión
con BAAC

¿PORQUE LA FUSIÓN ES UNA BUENA IDEA?

- La mayoría fijará las prioridades y establecerá la agenda de la industria.
- Tendrá más credibilidad para buscar financiamiento.
- La mayor escala ayudará a capturar sinergias operativas y a desarrollar capacidades clave.



BENEFICIOS DE BDA

Proyecto de Fusión con BAAC



¿QUÉ GANARÍAN LOS SOCIOS DE WOFA?

- Estarían representados frente a los entes de gobierno, cualquiera sea su jurisdicción, paritarias, etc. en temas regulatorios, impositivos, legislativos, gremiales etc.
- Tendrían presencia en instituciones tales como UIA, COPAL, Consejo Agroindustrial Argentino y todos aquellos en los que sea necesario estar presentes.
- Podrían integrar equipos de trabajo en todas las temáticas específicas que hacen al desempeño de las empresas en el ámbito vitivinícola.
- Podrían solicitar asistencia e intermediación en aspectos genéricos y puntuales (INV).
- Recibir toda la información que compile y elabore la entidad en todos los ámbitos citados.



DEBILIDADES

Proyecto de Fusión
con BAAC

¿CUÁLES SON LOS DESAFÍOS?

- Fundamentalmente, el **choque de culturas organizacionales**.
- Pérdida de **legitimidad y representatividad** que pueda generarse. Grandes vs. Pymes. (Ej. WoC vs Mobi).
- Pérdida de **recursos** que ya tenemos asegurados.



LA PROPUESTA DE WOFA

Nuestra Visión de la Industria



Impacto social & ambiental positivo

Vamos hacia una vitivinicultura sustentable, diversa e inclusiva.



Transformación Digital

Estamos generando una cultura data-driven y la adopción de nuevas tecnologías.



Entramado colaborativo

Somos articuladores de una red de cooperación con entidades y organismos.



Cultura de Innovación

La adoptamos para mejorar los procesos y fomentar la búsqueda de soluciones a los nuevos desafíos.



IMAGEN & PRESTIGIO DENTRO Y FUERA DE ARGENTINA

Encarna la transformación y crecimiento de la industria vitivinícola. Por eso, debe conservarse su imagen, nombre y cultura organizacional.



¡MUCHAS GRACIAS!

