



ENC🍷ONTRE VINHOS

Agosto 2021

Sobre "EncontreVinhos"

EncontreVinhos, ha sido establecida en 2016, dedicada a la comercialización y distribución de vinos con origen en todos los rincones del mundo para el emergente mercado brasileño.

Administramos con eficiencia mas de 5.000 pedidos de ventas mensuales para clientes en todo Brasil, gracias a una fuerte actuación en los medios digitales, sumado a un poderoso sistema logístico, que nos permite entregar nuestros productos de forma rápida y segura.

Nuestros diferenciales:

- **Actuación en diferentes canales de venda**
- **Estructura robusta para respaldar nuestra operación**
- **Ser una empresa respetada en el mercado nacional de comercialización de vinos por su forma de operar**

Relación de Negocios

- Actualmente importamos vinos de Chile, Portugal y España directamente
- Contamos con más de 60 proveedores, entre importadores y bodegas nacionales, lo que nos permite tener acceso a más del 80% de los vinos vendidos en Brasil
- Estamos entre los 10 primeros clientes de los mayores importadores de vino de Brasil, lo que nos permite negociar precios muy competitivos para nuestro portafolio
- Nuestras tiendas físicas nos permiten brindar una experiencia completa a nuestros clientes, lo cual es muy importante en la promoción de nuevos rótulos.



Tiendas Físicas

Contamos con dos tiendas, una en *Sao Paulo*, capital, ubicada en el corazón del bohemio y prestigioso barrio de Vila Madalena.

La otra tienda está en el estado de Minas Gerais y ha sido diseñada como una unidad *piloto*, parte de un plan maestro para una futura cadena de franquicias.



Las tiendas son un espacio moderno y acogedor, fundamentales para la consolidación de nuestra marca y apoyo a la venta.

Nuestros sommeliers están siempre dispuestos para transmitir su conocimiento en eventos, cursos de vinos y degustaciones.

Centro de Distribución

Contamos con un Centro de Distribución amplio en *Sao Paulo* y un operador logístico para el almacenamiento de excedentes.

Para aumentar nuestra capacidad actual, recientemente compramos estanterías para paletas de madera que se entregarán en septiembre.

Recibimos todas nuestras importaciones y compras en el Centro de Distribución, despachamos todas nuestras ventas a través de canales digitales y hacemos cross docking para el fulfilment de Mercado Livre.



Canales de Venta Digital

WEB SITE



encontrevinhos.com.br

B2C - En la venta directa al consumidor final, los medios digitales son nuestro principal canal de venta con el 95% del total.

B2B - Proyecto iniciado recientemente en la empresa para atender principalmente a pequeñas empresas.

MARKETPLACE

REDES SOCIALES



Operación en Mercado Libre

- Liderazgo absoluto en las ventas de vinos en Mercado Libre
- La mayor parte de nuestros vinos son despachados directamente desde los Centro de Distribución ML
- Tenemos retiros fijos dos veces por semana de Mercado Livre en nuestro Centro de Distribución
- Operamos el portafolio de vinos más grande dentro del Centro de Distribución Mercado Livre y también para envíos directos

#1

MERCADO LIBRE



mercado
livre

Nuestra Distribución Directa



Sao Paulo Capital → 3 horas

Estado de Sao Paulo → 1 día

Brasil – grandes centros → 2 - 8 días

Estamos respaldados por alianzas con los mejores operadores logísticos del mercado, lo que nos permite acceder a todo el extenso territorio brasileño de manera rápida y segura.

600.000 botellas/año
(2021)

Nuestros Números

Angelica Benatti

Socia Fundadora - sumiller

Mateus Benatti

Socio Fundador - sumiller



Fundación ➔ 2016

Área de Actuación ➔ NACIONAL

Área Principal ➔ SAO PAULO

Tiendas Físicas ➔ 2

B2C ➔ 95%

B2B ➔ 5%

Distribución Anual ➔ 600.000 botellas
(2021)

Cartera de Clientes ➔ +50.000

Contactos:

Mateus Benatti

+55 11 99986 1519

mateus@encontrevinhos.com.br

Rua Purpurina, 254
São Paulo/SP - 05435-030
Brasil

www.encontrevinhos.com.br

